



MindMarketing.

PORTFÓLIO
V.02/2021

Digital 2021



O QUE A **MIND** PODE
FAZER POR VOCÊ?





MAKE IT APPEAR!





WE CARE ABOUT DETAILS

Antes de tudo, muito prazer! Somos a Mind Consulting empresa desenvolvedora de soluções em TI e também em **Marketing Digital**.

Atualmente estamos presentes em mais de 6 países, atendendo **diversos tipos de negócio**.

COMO PODEMOS AJUDAR?



Fazemos um serviço completo em marketing digital e design, desde gerenciamento de canais de comunicação, impulsionamento de conteúdo, criação de peças publicitárias, materiais institucionais e assim vai :)



36

Especialistas



+10

Projetos Potencializados



NOSSOS VALORES

ALINHAMENTO

Acreditamos que o **alinhamento** é uma das chaves para o êxito de um projeto bem concluído, por conta disto, possuímos metodologias e documentações para aumentar o grau de alinhamento entre todos os envolvidos em nossos projetos.

TRANSPARÊNCIA

Independente se é um cliente ou alguém interessado em nosso projetos, sempre daremos as nossas recomendações, sugestões e, principalmente, precauções perante as tecnologias, pensamos que a **transparência** vinda das duas partes fortalece a relação entre a empresa.

QUALIDADE

Muitas vezes estamos desenvolvendo um projeto que foi idealizado e hoje é um objetivo, algumas vezes um sonho. Temos consciência disto e prezamos para que nossos serviços sejam sempre realizados com um padrão elevado de **excelência**.



OBJETIVOS MACROS

PRESEÇA ONLINE

- Planejamento estratégico para crescimento orgânico e/ou gestão de tráfego pago necessário para os canais.

PERFORMANCE

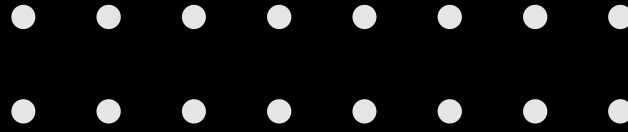
- Ações para engajar, envolver e atrair novos seguidores, aumentar o alcance das movimentações no canais.

DESIGN ELEGANTE

- Foco no trabalho visual através de peças gráficas que ajudam na captação de leads qualificados.

GESTÃO E ANÁLISE

- Serviços atrelados em movimentação e análise métricas para ganhos e benefícios da campanha.



BRANDING.

Quem não é visto, não é lembrado!

Levamos isso muito a sério, por isso, trabalhamos a primeira impressão do projeto ao público-alvo de forma efetiva, alinhado ao que o mercado espera.



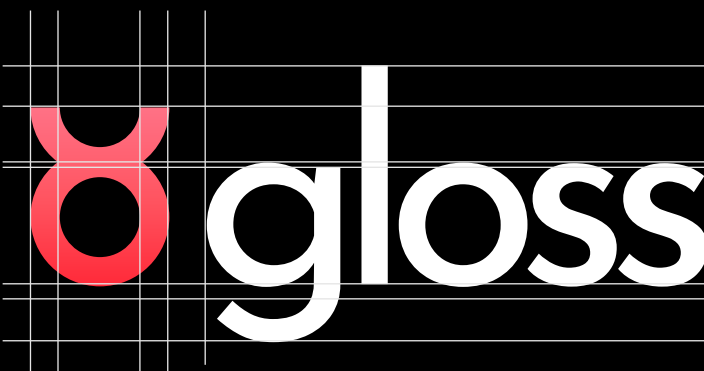
Brainstorm



Design



Componen
ts



#FFE

- CLIENTES POTENCIALIZADOS -





NOSSO **CASES**



Plataforma TEAm

Desafio

Telemedicina

A Plataforma TEAm sentiu a necessidade de contar com um pré-lançamento bem estruturado de sua Plataforma inédita com o objetivo de gerar valor ao público-alvo dentre a solução proposta.

O trabalho foi realizado através de gestão de redes sociais e campanhas no Google Ads.

Ganhos para o cliente:

+700
Usuários
Cadastrados

+5
Estados com
resultados
efetivos



Agribusiness Atibaia

Desafio

Empreendimento

A Agribusiness Atibaia sentiu a necessidade de melhorar a forma de como era realizado a captação de leads para o investimento em sua fábrica de peixes.

O trabalho foi realizado através de campanhas em redes sociais e Google ADS.

Ganhos para o cliente:

+550
Leads
Qualificados

45%
Redução no
Custo de
Aquisição de
cliente

idade

quanto na
tilápia
retornos
tes do
re!

Inovação

Utilizamos em nossos processos de produção da tilápia uma tecnologia israelense totalmente inovadora no mercado nacional.

Sustentabilidade

Tratamos a sustentabilidade como um dos nossos principais pilares, com o conceito de econo



Procurando por **novos**
investimentos?



INOVAÇÃO

Até mesmo em seus investimentos

ENTRE NO SITE E COMPRA SUA QUOTA AGORA MESMO!

www.coopfabricadepeixesatibaia.com.br

FÁBRICA DE PEIXES

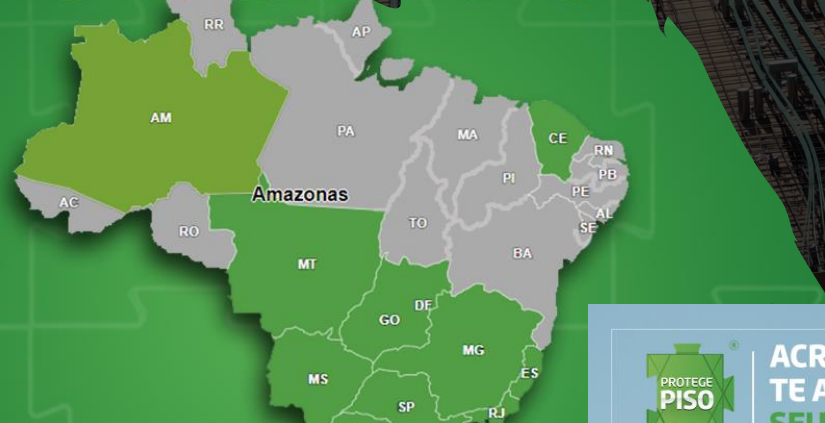


Protege Piso

Desafio

Construção

O PLANO



A Protege Piso sentiu a necessidade de captar mais leads para sua franquia com o perfil de Engenheiros em regiões onde a marca não estava presente

O trabalho foi realizado através de campanhas no LinkedIn.



ACREDITE NO QUE
TE APROXIMA DOS
SEUS SONHOS!



www.protegepiso.com.br

O MELHOR PLANO
PARA SEUS
INVESTIMENTOS

É A PROTEGE PISO!

Empresa especializada em proteção de pisos

Ganhos para o cliente:

+60

Leads
Qualificados

1090%

De aumento
na interação
com a marca
no perfil



Madeiras Teresense

Desafio

E-Commerce

A Madeiras Teresense sentiu a necessidade de captar mais leads de qualidade para adquirir seus produtos de madeira, desde móveis prontos até itens de construção.

O trabalho foi realizado através de campanhas nas redes sociais e Google Ads

Ganhos para o cliente:

+160
Leads
Qualificados
/mês

1280%
De melhoria
na qualidade
global das
campanhas





COMO **FAREMOS** ISTO?





ESTRATÉGIA

1

PLANO DE AÇÃO

2

PERFORMANCE

3

ACOMPANHAMENTO

PLANO DE AÇÃO E VALIDAÇÃO



Elaboramos uma trilha das ações a serem utilizadas na campanha e divulgação, conhecido como **calendário de movimentações**, este permite:

- Identificação do público-alvo e localidades;
- Definição da Linha de Comunicação;
- Métodos de monitoramento;
- Ações registradas para análise e melhoria de movimentações futuras;

Nós cuidaremos de **todo o gerenciamento das movimentações**, partindo de:

- Perfil do público-alvo;
- Criação e/ou padronização da Identidade gráfica a ser adotada;
- Criação e/ou adaptação dos canais a serem gerenciados;
- Planejamento de investimento no tráfego pago;



2 PERFORMANCE DA DIVULGAÇÃO



A comunicação previamente estabelecida começará a tomar formas através de:

- Estratégia de Social Media;
- Confecção das peças publicitárias e materiais;
- Tomada de decisão: Feed, Stories, Display Google, Carrossel, Vídeos e Mensagem direta;
- Análise da captação por formulários, Tráfego, Contato, Reconhecimento de marca e Downloads;
- Comparação a referências já presentes no segmento da campanha;

Nossa performance na campanha segmenta características do público-alvo que o torna mais **qualificado a adquirir o produto/conteúdo**, podendo escolher atingir por:

- Local
- Gênero
- Interesses
- Idade
- Educação
- Estado Civil
- Conexões
- Audiência (Engajamento)
- Acontecimento (Ex: Pais)
- Remarketing
- Dispositivos.



Análise e tomada de decisão

3 GRÁFICOS E RELATÓRIOS

Detalhamento de ações em relatórios, com todas as informações geradas pelos canais de comunicação para o seu negócio!

Redes Sociais

- Número de usuários;
- Qualidade da campanha/anúncios;
- Custos associados;
- Performance de Peças Publicitárias;
- Dados demográficos;
- Comunicação de maior ascensão/temas com mais engajamento;

Google

- Número de usuários;
- Qualidade da campanha/anúncios;
- Custos associados;
- Dispositivos;
- Mapa de calor (Localização)
- Público com maior interação;





ALGUNS PLANOS



Planos	Start	Essentials	Business	Business Plus
Estratégia Social Media	✓	✓	✓	✓
Posts Facebook	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 8 posts (2/semana)	✓ 12 posts (3/semana)
Posts Instagram	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 8 posts (2/semana)	✓ 12 posts (3/semana)
Posts LinkedIn	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 4 posts (1/semana)	✓ 8 posts (2/semana)	✓ 12 posts (3/semana)
Impulsionamento	✓  	✓   	✓   	✓   
Relatórios	✓	✓	✓	✓
Remarketing/píxel	✓	✓	✓	✓
Instagram Reels, IGTV	✗	✓	✓	✓
E-mail Marketing	✗	✗	✓ Até 15.000 envios	✓ Até 15.000 envios
Website/Blog/Loja Virtual	✗	✗	✓ Multipage responsivo	✓ Multipage responsivo
E-mail Institucional	✗	✗	✗	✓ Até 10 endereços
Hospedagem	✗	✗	✗	✓
Suporte + Manutenção	✗	✗	✗	✓



Marco 0

Compreensão do business e do mercado

A equipe da Mind realizará um contato com o cliente, compreendendo a sua real necessidade para apresentar um plano de marketing coerente, além disto, ficamos responsáveis por analisar o posicionamento dos concorrentes nas mídias pagas e orgânicas passando um real panorama de marketing.





Marco 1

Implementação do plano de ação

Nossa equipe irá colocar em prática o plano de ação com as atividades necessárias para a campanha de marketing de conteúdo ou impulsionamento de nosso cliente, no caso, você!

Let's make IT happen.





Marco 2

Follow up dos indicadores

Utilizaremos as melhores ferramentas para gerenciar e analisar suas redes de comunicação. Nossa equipe irá apresentar os indicadores e como foi a performance do canal para alinhamento de expectativas. Possuímos uma grande preocupação em alinhamento, por conta disto sempre transparecemos os indicadores e relatórios de cada campanha através dashboards.



Seja também um cliente

“Cada cliente uma história.” Procuramos tratar todos nossos clientes de uma maneira particular e especial, acreditamos que co-criando os projetos a taxa de sucesso é exponencial, fazemos o possível para dar tudo o que nossa equipe for capaz e atingir juntos os resultados esperados.

Orgulhosamente desenvolvidos pela Mind Consulting:



PASSION LED US HERE 

OBRIGADO!

Telefone
+55 19 98410-0629

E-mail
contato@mindconsulting.com.br

Website
www.mindconsulting.com.br

MIND